



Vertriebstrainings 2022/2023

Erfolgreich in Theorie und Praxis



Fit für Ihren Erfolg.





Sehr geehrte AMAZONE Vertriebspartner,

Wir heißen Sie herzlich willkommen in der Academy der AMAZONEN-WERKE und freuen uns, Ihnen unser aktuelles Trainingsprogramm in den Bereichen Service und Vertrieb vorzustellen.

Umso mehr freuen wir uns, dass wir Sie in der kommenden Trainingssaison auch wieder vor Ort in Präsenztrainings begrüßen dürfen. Um den Marktanforderungen gerecht zu werden, bieten wir Ihnen wieder eine Vielzahl an Kursen an, in denen Ihnen die Maschinen der AMAZONE Produktwelt als auch aktuelle Themen aus der Landwirtschaft vorgestellt werden.

Unser erfolgreiches Format der Fokuswochen bleibt dabei bestehen und wird erstmalig in diesem Jahr durch Präsenzveranstaltungen zwischen den Onlineterminen ergänzt.

Wie schon im letzten Jahr wird das Training sich auf eine Produktlinie pro Woche konzentrieren und wird komplementiert durch ein allgemeines Training zu Preislistenupdates und Produktneuheiten.

In den Wochen der Präsenztrainings begrüßen wir Sie gerne im Training Center Hude oder im Activ Center in Hasbergen-Gaste zu einem auf Ihre Anforderungen zugeschnittenen Training nach unserem Motto „so viel Theorie wie nötig, so viel Praxis wie möglich“.

Auf den folgenden Seiten finden Sie eine Übersicht der angebotenen Trainings gefolgt von den spezifischen Inhalten der einzelnen Fokuswochen. Alle in dieser Broschüre aufgeführten Trainings finden Sie ab dem 01. September in unserem „myAMAZONE for dealer“-Portal.

Wir freuen uns auf Ihre Anmeldung.

Ihr AMAZONE-Trainingsteam

Inhalt

Einleitung	6	AMAZONE Trainingskonzept – Service und Vertrieb
	7	Willkommen bei der AMAZONE Academy
	9	Immer und überall verfügbar – AMAZONE SmartLearning
	10	Händlerportal / Anmeldung
Kurse	12	Übersicht – Fokuswochen 2022/2023
	16	Definition Fokuswoche
	17	Onlinetraining – Wie nehme ich teil?
	18	Fokuswoche – Einzelkornsätechnik
	20	Fokuswoche – Düngetechnik
	22	Fokuswoche – Schmotzer Hacktechnik
	24	Fokuswoche – Pflanzenschutztechnik
	26	Fokuswoche – Elektronik
	28	Fokuswoche – Preislistenupdate
	30	Fokuswoche – Großflächensätechnik
	32	Fokuswoche – passive Bodenbearbeitung
	34	Fokuswoche – angebaute Sätechnik (mechanisch/pneumatisch)
	36	Fokuswoche – wendende Bodenbearbeitung
	38	Fokuswoche – Kommunaltechnik
	40	Produkttypenbezogene Trainings in Präsenz
	46	Neuverkäufertraining – National & International
	48	Basiskurs – Fahrertraining
Allgemeine Teilnahmebedingungen	50	

AMAZONE Trainingskonzept – Service und Vertrieb

Steigende Anforderungen aus dem Umfeld der Landwirtschaft sowie innovative Technik, fordern die stetige Weiterbildung unserer und Ihrer Mitarbeiter aus den Bereichen Service und Vertrieb. Um diesen Anforderungen gerecht zu werden, bietet Ihnen die **AMAZONE Academy** ein umfangreiches Trainingsangebot, zugeschnitten auf die Bedürfnisse der jeweiligen Teilnehmer, an. Lernen Sie mit dieser Broschüre unsere Kursangebote, beginnend vom Basiswissen bis zum Profitraining, kennen und **werden Sie zum AMAZONE Produktspezialisten!**

Mithilfe von **effizienten Gruppengrößen** in unseren Präsenzveranstaltungen sowie in den Onlinekursen schaffen wir unseren Teilnehmern eine angenehme Atmosphäre, um individuelle Fragen, Probleme und Anmerkungen bedarfsgerecht zu klären.

Unser abwechslungsreiches Trainingsprogramm zeichnet sich durch umfangreiche und ausführliche Trainingsunterlagen aus. Diese sollen dem Teilnehmer als hilfreiche Unterstützung im Arbeitsalltag dienen. Die Unterlagen werden in digitalisierter Form zur Verfügung gestellt und können somit flexibel

während und nach den Trainingseinheiten als Informationsquelle genutzt werden.

Theorie trifft Praxis – nach dieser Philosophie werden unsere Trainings ausgerichtet. Mit „so viel Theorie wie nötig und so viel Praxis wie möglich“ sollen unsere Trainingsteilnehmer optimal auf die Marktanforderungen vorbereitet werden.

Wir möchten Sie motivieren, das Trainingsangebot zum weiteren Ausbau sowie zum Auffrischen Ihrer Kompetenzen und Fähigkeiten zu nutzen. Trainingsinhalte, Trainingstermine und Veranstaltungsorte sowie die Möglichkeit der Online Anmeldung zu einem Training finden Sie im myAMAZONE for dealer Portal.



Willkommen bei der AMAZONE Academy

AMAZONEN-WERKE

H. Dreyer SE & Co. KG
Training Center
Heinrich-Dreyer Straße 1-7
27798 Hude

AMAZONE Werksniederlassung

Dorfstraße 3
17168 Wamkenhage

AMAZONEN-WERKE

H. Dreyer SE & Co. KG
ACTIVE-Center
Am Amazonenwerk 9-13
49205 Hasbergen-Gaste

BBG Bodenbearbeitungs- Geräte Leipzig GmbH & CoKG

Rippachtalstraße 10
04249 Leipzig

DEULA Westfalen-Lippe GmbH

Dr.-Rau-Allee 71
D-48231 Warendorf

AMAZONE Werksniederlassung

Caspar-Clemens-Pickel-Straße 6
56736 Kottenheim

AMAZONE Werksniederlassung

Am Bahnhof
D-86456 Gablingen



Immer und überall verfügbar – AMAZONE SmartLearning

Unsere SmartLearning Angebote bieten Ihnen die Möglichkeit, die Maschinenbedienung zu jeder Zeit nach Ihren Bedürfnissen kennenzulernen. Dabei erklären unsere Videotutorials und Simulationen die Maschinenbedienung und technischen Zusammenhänge und bereiten Sie so auf den nächsten Einsatz vor.

Maschinenbedienern, Servicetechnikern sowie Vertriebsmitarbeitern wird somit die Möglichkeit geboten, sich mit der Maschine vor dem ersten Einsatz vertraut zu machen.

Erfahrene Praktiker können ihre Kenntnisse auffrischen und dadurch ihr Leistungspotenzial steigern.

Somit wird jedem eine optimale Vorbereitung ermöglicht, sodass das Leistungsspektrum der Maschine bereits am ersten Tag bestmöglich ausgeschöpft werden kann.

Unser SmartLearning Angebot beinhaltet alle unsere Produktgruppen, steht Ihnen in unterschiedlichen Sprachen auf unserer Homepage und als eigene App zur Verfügung und wird von uns kontinuierlich angepasst und weiter ausgebaut.



! Das SmartLearning ersetzt nicht das Lesen der Betriebsanleitung. Sämtliche Sicherheitshinweise sind dieser unbedingt vorab zu entnehmen. Technische Änderungen vorbehalten.

Händlerportal

Das AMAZONE Portal myAMAZONE for dealer beinhaltet alle Informationen und Details rund um die aktuellen Trainingsangebote aus den Bereichen Service und Vertrieb der aktuellen Trainingssaison. Speziell konzipiert für Sie als unseren Handelspartner, umfasst das Portal alle Funktionen des allgemeinen Anmeldevorgangs, wie beispielsweise der Verwaltung bzw. Abmeldung bereits angemeldeter Mitarbeiter oder der Registrierung weiterer Mitarbeiter.

Im Portal können Sie die Trainingsangebote nach unterschiedlichen Suchbegriffen filtern und sich Ihr gewünschtes Trainingsprogramm individuell zusammenstellen. Dabei

empfehlen wir Ihnen, innerhalb eines möglichst geringen Zeitraumes, die unterschiedlichen Trainings so zu legen, dass diese themenübergreifend und an Ihre Bedürfnisse angepasst sind.

Aufgrund von begrenzten Teilnehmerzahlen in den Präsenztrainings möchten wir Sie um eine frühzeitige Anmeldung zu Ihren Wunschtrainings bitten.

Sollte ein Kurs bereits ausgebucht sein, wird Ihnen dies im Portal direkt über eine farbige Markierung angezeigt. Sie können in diesem Fall Teilnehmer auf einer Warteliste vermerken.



Die Anmeldung zu unseren Trainings erfolgt ausschließlich **online über das Portal myAMAZONE for dealer**. Dieses finden Sie online unter:

<https://portal.amazone.de/>

Über die Rubrik „Service | Ersatzteile“ oder alternativ den Schnellzugriff über der Suchfunktion, gelangen Sie ebenfalls in den „Händlerbereich“. Bei Fragen zu Ihrer Anmeldung können Sie sich an **Trainingcenter@Amazone.de** wenden.

▼ Trainingsmodul
▼ Maschinenregistrierung
▼ Ticketsystem
▼ Training Center
» Ihre Anmeldungen
» Interne Trainings
» Servicetrainings
» Servicetrainings Export
» Vertriebs Trainings
» Vertriebs Trainings Export
» ET-Trainings
» Fahrertrainings
▼ Kontenverwaltung
» Meine Benutzerdaten
» Unsere Kundendaten
» Unsere Mitarbeiter
Formulare
Partnerseiten
Service-Zeiten
Abmelden

Anmeldung

Auf der Startseite des Portals können Sie sich über die Schaltfläche „Anmelden“ mit den Ihnen bekannten Anmeldedaten einloggen. Über den Menüpunkt „**Training Center**“ können Sie dann alle verfügbaren AMAZONE Trainingsangebote sowie Ihre bereits getätigten Anmeldungen aufrufen.

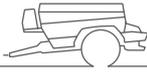
Im Untermenü „**Ihre Anmeldungen**“ können Sie nachschauen, welche Mitarbeiter an Trainings teilgenommen haben oder für welche Trainings diese an- bzw. abgemeldet sind.

Unter dem Reiter „Training Center“ finden Sie ebenfalls alle angebotenen **Service- und Vertriebs Trainings**. Falls Sie nicht genau wissen, wie Ihr Wunschtraining aussieht oder wann es stattfindet, können Sie bequem mithilfe der detaillierten Filterfunktion danach suchen.

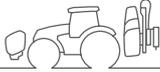
Ihre Mitarbeiter können Sie in der Kontenverwaltung unter „**Unsere Mitarbeiter**“ neu hinzufügen oder entfernen.

Übersicht – Fokuswochen 2022/2023

Oktober 2022

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
42	17	18	19	20	21
		 Fokuswoche Einzelkornsätechnik			
43	24	25	26	27	28
					
Fokuswoche Düngetechnik					

November 2022

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
44	31	01	02	03	04
			 Fokuswoche Schmotzer Hacktechnik		
45	07	08	09	10	11
	Neuverkäufertraining International in Präsenz				
46	14	15	16	17	18
					
Fokuswoche Pflanzenschutztechnik					

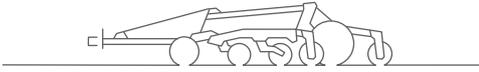
November 2022

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
47	21	22	23	24	25
		 Fokuswoche Elektronik			
48	28	29	30	01	02
	Produkttypenbezogene Trainings in Präsenz				

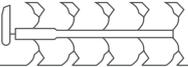
Dezember 2022

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
49	05	06	07	08	09
		 Fokuswoche – Preislistenupdate			
50	12	13	14	15	16
		 Fokuswoche – Großflächensätechnik			

Januar 2023

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
02	09	10	11	12	13
		 Fokuswoche – passive Bodenbearbeitung			
03	16	17	18	19	20
	Produkttypenbezogene Trainings in Präsenz				
04	23	24	25	26	27
	Neuverkäufertraining National in Präsenz				
05	30	31	01	02	03
	Neuverkäufertraining National in Präsenz				

Februar 2023

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
06	06	07	08	09	10
	Neuverkäufertraining National in Präsenz				
07	13	14	15	16	17
		 			
		Fokuswoche – angebaute Sätechnik			
08	20	21	22	23	24
					
		Fokuswoche – wendende Bodenbearbeitung			

März 2023

KW	Montag	Dienstag	Mittwoch	Donnerstag	Freitag
09	27	28	01	02	03
	Produkttypenbezogene Trainings in Präsenz				
10	06	07	08	09	10
		 			
		Fokuswoche – Kommunaltechnik			

Definition Fokuswoche

Die Fokuswoche beinhaltet zielgruppenorientierte Onlinetrainings **einer Produktlinie**. Die Kursdauer beträgt ca. 2 Stunden und ist von der Sprache wie auch von den Inhalten auf die Zielgruppe zugeschnitten. In jeder Fokuswoche werden Trainingskurse mit den Schwerpunkten **„Neuheiten und Serienpflege“** sowie **„Themen aus der Praxis“** angeboten. Die Inhalte können innerhalb der Fokuswoche zwischen den Produktlinien variieren.

Zentrale Trainingsinhalte des Kurses **„Neuheiten und Serienpflege“** sind die Vorstellung der Produktneuheiten, inklusive der Top-Argumente mit Blick auf den Wettbewerb. Außerdem werden Produktausstattungsdetails, Preislistenänderungen sowie Themen zur allgemeinen Serienpflege vorgestellt.

Im Trainingskurs **„Themen aus der Praxis“** werden praxisnahe Themen in Verbindung mit dem Produktprogramm der jeweiligen Produktlinie behandelt. Trainingsinhalte sind Einsatzvielfalt, Handhabung und Bedienung von Produkten. Des Weiteren werden die Produkte im Wettbewerbsumfeld sowie unterschiedliche Ackerbauverfahren präsentiert.

Die Zielgruppen können sich ausschließlich, an den für sie vorgesehenen Trainings anmelden bzw. teilnehmen. Die Tabelle gibt Ihnen einen Überblick der allgemeinen Struktur eines Wochenplans. Auf den folgenden Seiten werden die Themen jeder Fokuswoche vorgestellt.

Onlinetraining – Wie nehme ich teil?

- Das Onlinetraining wird über ClickMeeting durchgeführt. Da ClickMeeting eine browserbasierte Plattform ist, ist es erforderlich, die neuesten offiziellen Versionen von Google Chrome (optimaler Browser), Mozilla Firefox oder Safari zu verwenden.
- Die Anmeldung zum Onlinetraining erfolgt wie gewohnt über das AMAZONE Portal. Achten Sie bei den Stammdaten darauf, dass für jeden Teilnehmer eine aktuelle E-Mailadresse hinterlegt ist.
- Die Einladungen zum Onlinetraining, inklusive Link und Zugangstoken, wird 1 - 2 Tag vor dem Training an die Teilnehmer, die im AMAZONE Portal angemeldet sind, verschickt. Die Teilnehmer müssen kein ClickMeeting-Konto erstellen, um am Onlinetraining teilzunehmen.
- Zur Trainingsvorbereitung stehen Ihnen unser SmartLearning-Module zur Verfügung. Die dort gezeigten Inhalte werden für die Teilnahme an den Live-Trainings vorausgesetzt.
- Nachdem Sie bei der Anmeldung den Trainingsteilnehmer ausgewählt haben, können Sie Ihre Fragen im Notizfeld „Fragen“ notieren. Während des Live-Trainings können Sie aufkommende Fragen über die Chat-Funktion stellen.
- Falls Sie Hilfe bei der Teilnahme benötigen, finden Sie hier eine passende Anleitung:
<https://knowledge.clickmeeting.com/de/faq/>

Fokuswoche – Einzelkornsätechnik

Für die Trainings in der Fokuswoche Einzelkornsätechnik wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW42		Dienstag 18. Okt.	Mittwoch 19. Okt.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.





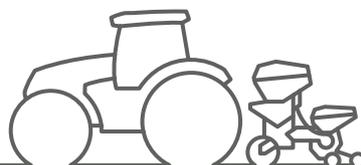
Neuheiten und Serienpflege

- Vorstellung unserer Precea Performance Tour
- Preislistenneuheiten und ihr Einsatz
- Welche Kulturen sind mit der Precea freigegeben?
- Was ist mit Microgranulat möglich?



Themen aus der Praxis

- Der aktuelle Status bei unserer Entwicklung FertiSpot
- Raps in Reihe - Warum?
- Gleichmäßiger Feldaufgang in kritischen Jahren



Fokuswoche – Düngetechnik

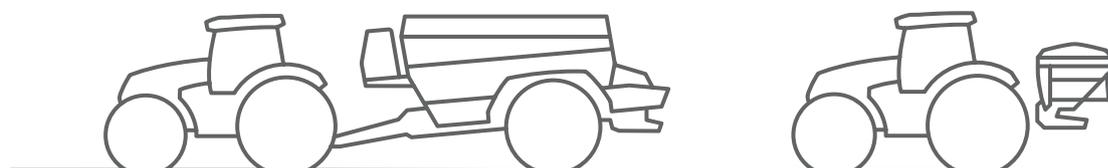
Für die Trainings in der Fokuswoche Düngetechnik wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW43		Dienstag 25. Okt.	Mittwoch 26. Okt.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.





Neuheiten und Serienpflege

- Vorstellen des neuen Bediencomputers AmaSpread 2
- Neues Lackierverfahren ZA-V / ZA-TS
- Allgemeine Serienpflege in der Produktlinie Düngetechnik
- Neue Ausstattungen für ZA-V, ZA-TS und ZG



Themen aus der Praxis

- Lohnt sich Grenzstreuen?
 - Welches Grenzstreusystem passt zu welchem Betrieb?
- Streuen am Hang
 - Was sind die Effekte?
 - Welche Kompensationssysteme gibt es am Markt?
- Wirtschaftlichkeitsbetrachtung von Ausstattungen: Wann rechnet sich der Einsatz von WindControl, ArgusTwin, AutoTS und BorderTS?



Fokuswoche – Schmotzer Hacktechnik

Für die Trainings in der Fokuswoche Hacktechnik wird für die Neuheiten und Serienpflege Basiswissen über die Schmotzer Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt.

In den Trainings zu den Themen aus der Praxis und zum Thema „Einstieg in die Hacktechnik - Worauf ist zu achten?“ wird Basiswissen zu den aktuellen Themen sowie allgemein zur Hacktechnik vermittelt.

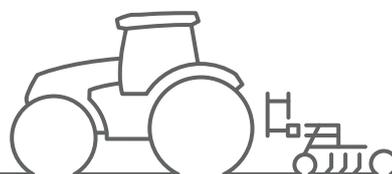
Wochenplan

KW44		Mittwoch 02. Nov.	Donnerstag 03. Nov.
	Vormittags 08:30 – 10:30		Themen aus der Praxis
	Sprache		Deutsch
	Zielgruppe		Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Einstieg in die Hacktechnik
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner

Hinweis:

Für eine Teilnahme an den Trainings über die Schmotzer Hacktechnik melden Sie sich bitte unter Training@schmotzer-ht.de an.

Die Anmeldebestätigung und den Link für Clickmeeting bekommen Sie direkt im Anschluss, sodass Sie sich bei den ausgewählten Trainings einfach einwählen können.





Neuheiten und Serienpflege

- Neuheiten aus der Hacktechnik
 - Schmotzer Venterra
 - Schmotzer Select
 - Neuheiten für beide Baureihen
- Top Argumente im Blick zum Wettbewerb



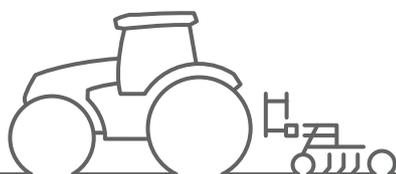
Themen aus der Praxis

- Untersaaten mit der Hacke – GAP
- Hacken bei Durchwuchskartoffeln
- Hacken bei Altraps
- Getreidehacken
- Bandspritzeinrichtung
- Ersatzteilbeschaffung
- Konfiguration Venterra nach Preisliste



Einstieg in die Hacktechnik – Worauf ist zu achten?

- Spurweiten bei unterschiedlichen Reihenweiten
- Kulturen
- Grundlegender Aufbau einer Hacke
- Hackwerkzeuge und die richtige Einstellung/ Anwendung
- Zusatzwerkzeuge für die Hacke
- Reihenführungssysteme



Fokuswoche – Pflanzenschutztechnik

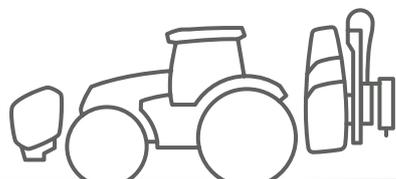
Für die Trainings in der Fokuswoche Pflanzenschutztechnik wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

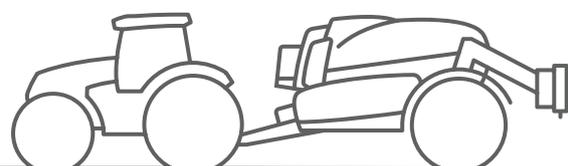
KW46		Dienstag 15. Nov.	Mittwoch 16. Nov.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.



Fronttank | UF 02



UX 01



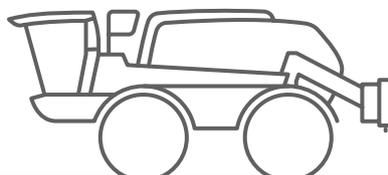
Neuheiten und Serienpflege

- Agritechnica Innovation Award DirectInject
- Allgemeine Serien-Updates
- Top Argumente mit Blick zum Wettbewerb



Themen aus der Praxis

- AmaSelect
 - AmaSelect row
 - AmaSelect CurveControl
 - AmaSelect spot
- Diskussion über allgemeine Trends im Pflanzenschutz



Pantera 4504

Fokuswoche – Elektronik

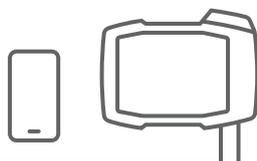
Für die Trainings in der Fokuswoche Elektronik wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW47		Dienstag 22. Nov.	Mittwoch 23. Nov.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.





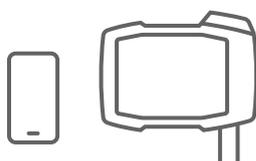
Neuheiten und Serienpflege

- Software-Änderungen AmaTron 4 und AmaPad 2
- Besonderheiten AMAZONE Hardware und Software
- Erläuterungen zu Lizenzen und speziellen Maschinenfunktionen (HeadlandControl, parabelförmige Schaltung, Multi Bin, Multi Boom)
- myAMAZONE Apps: terminalbezogen und maschinenbezogen



Themen aus der Praxis

- Teilflächenspezifische Bewirtschaftung mittels Sensoren und Applikationskarten
- Auftragsverwaltung und Dokumentation
- ISOBUS-Terminals im Vergleich



Fokuswoche – Preislistenupdate

Für die Trainings der Fokuswoche Preislistenupdate und BMEL Förderprogramme wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt.

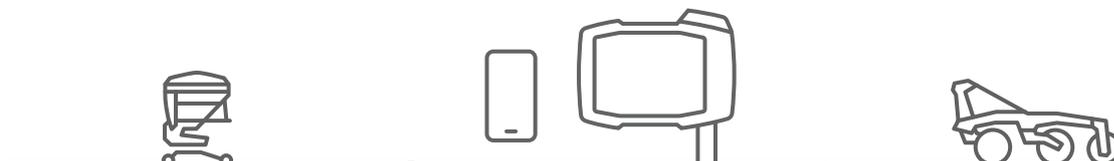
Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW49		Dienstag 06. Dez.	Mittwoch 07. Dez.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Preislistenupdate Düngetechnik, Elektronik und Bodenbearbeitung	Preislistenupdate Pflanzenschutz, Sätechnik und Einzelkornsätechnik
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Preislistenupdate Düngetechnik, Elektronik und Bodenbearbeitung	Preislistenupdate Pflanzenschutz, Sätechnik und Einzelkornsätechnik
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.





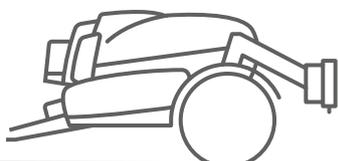
Preislistenupdate Düngetechnik, Elektronik und Bodenbearbeitung:

- Das Training bietet Ihnen einen kompakten Überblick der neuen Preisliste, mit dem Schwerpunkt auf die Produktlinien Düngetechnik, Elektronik und Bodenbearbeitung.



Preislistenupdate Pflanzenschutz, Sätechnik und Einzelkornsätechnik:

- Das Training bietet Ihnen einen kompakten Überblick der neuen Preisliste, mit dem Schwerpunkt auf die Produktlinien Pflanzenschutz, Sätechnik und Einzelkornsätechnik.



Fokuswoche – Großflächensätechnik

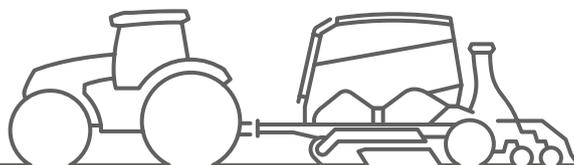
Für die Trainings in der Fokuswoche Großflächensätechnik wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW50		Dienstag 13. Dez.	Mittwoch 14. Dez.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.





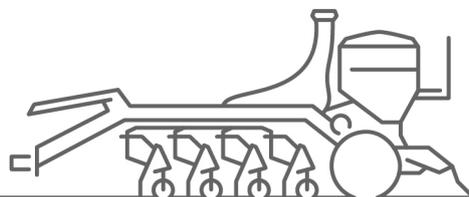
Neuheiten und Serienpflege

- Cirrus 9004-2C Grand



Themen aus der Praxis

- Cirrus aus aller Welt
 - Unterschiedliche Einsatzbedingungen
 - Unterschiedliche Saatgüter mit verschiedenen Abgabepunkten
 - Werkzeuge (best practice Konfiguration)
- Zinkensätechnik aus aller Welt



DMC 6000-2C

Fokuswoche – passive Bodenbearbeitung

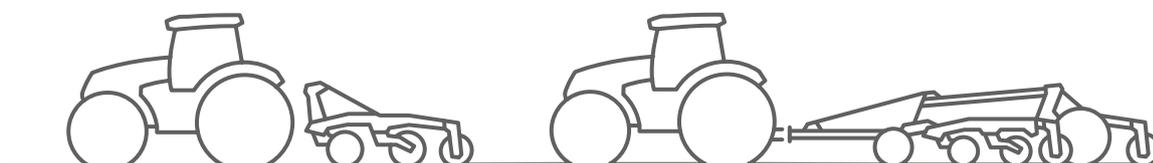
Für die Trainings in der Fokuswoche passive Bodenbearbeitung wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW02		Dienstag 10 Jan.	Mittwoch 11. Jan.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.



Catros / Certos / Cenius / Ceus / Cenio / Cobra



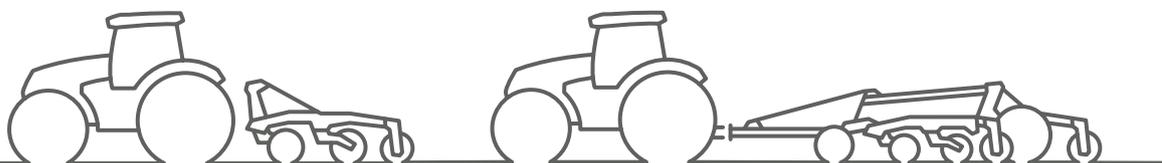
Neuheiten und Serienpflege

- Der neue Flachgrubber Cobra
 - Vorstellung der Maschine
 - Einsatzbereiche
 - Positionierung im Markt



Themen aus der Praxis

- Flachgrubber im Vergleich zur Scheibenegge – Welche Maschine wofür?
 - Vor- und Nachteile der Maschinen
 - Welche Maschine eignet sich für welche Bereiche/ Einsatzzwecke
- Wassersparende Bodenbearbeitung
 - Vorstellung neuer Maschinenkonzepte



Fokuswoche – angebaute Sätechnik (mechanisch/pneumatisch)

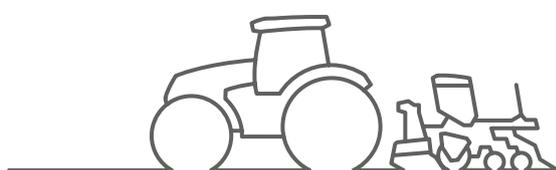
Für die Schulungen in der Fokuswoche angebaute Sätechnik (mechanisch/pneumatisch) wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Schulungen vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW07		Dienstag 14. Feb.	Mittwoch 15. Feb.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.



Cataya



Centaya



Neuheiten und Serienpflege

- Centaya
 - Special
 - C Super
 - Abkündigung AD-P
- KE 02 Baureihe
 - 150 & 190 PS Baureihe
 - Abkündigung KE 01
 - KE 6002-2-400
- Systemvergleich: Rotamix - Cultimix



Themen aus der Praxis

- Förderstrecken im Vergleich
 - Applikation verschiedener Fördergüter bei einer Überfahrt
- Systemvergleich: Rotamix - Cultimix
- Systemvergleich: mechanische - pneumatische Dosierung
- Häufig gestellte Fragen



Cataya



Centaya

Fokuswoche – wendende Bodenbearbeitung

Für die Trainings in der Fokuswoche wendende Bodenbearbeitung wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW08		Dienstag 21 Feb.	Mittwoch 22. Feb.
	Vormittags 08:30 – 10:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Nationale & Internationale Vertriebspartner	Nationale & Internationale Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Neuheiten und Serienpflege	Themen aus der Praxis
	Sprache	Englisch	Englisch
	Zielgruppe	Internationaler Vertriebspartner	Internationaler Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.



Teres



Neuheiten und Serienpflege

- Teres und Tyrok
 - Vorstellung der Maschinen
 - Tyrok als Onland Version
 - Positionierung im Markt



Themen aus der Praxis

- Einstelltipps von Teres und Tyrok
- Wahl der richtigen Pflugkörper
 - Überblick über das AMAZONE Pflugkörper Portfolio
 - Welcher Körper für welche Gegebenheiten



Tyrok

Fokuswoche – Kommunaltechnik

Für die Trainings in der Fokuswoche Kommunaltechnik wird Basiswissen über die AMAZONE Produkte und deren Ausstattungen vorausgesetzt. Auch sollten Sie den Produktkonfigurator sicher anwenden können. Sie können unsere SmartLearning-Angebote nutzen, um sich auf die Trainings vorzubereiten. Unser SmartLearning-Angebot finden Sie auf der AMAZONE Homepage unter der Rubrik „Service & Support / SmartLearning“.

Wochenplan

KW10		Dienstag 07. März	Mittwoch 08. März
	Vormittags 08:30 – 10:30		Grasshopper
	Sprache		Deutsch
	Zielgruppe		Internationale Vertriebspartner, Vertriebspartner
	Nachmittags 13:30 – 15:30	Profihopper	Winterdienst
	Sprache	Deutsch	Deutsch
	Zielgruppe	Internationale Vertriebspartner, Vertriebspartner	Internationale Vertriebspartner, Vertriebspartner

Hinweis:

Bitte beachten Sie, dass Sie sich für die richtige Zielgruppe und für die richtige Sprache anmelden.



Profihopper



Grasshopper



Neuheiten und Serienpflege

- Profihopper
 - Hintergrundinformationen
 - Beschreibung des Funktionsprinzips und des Produktportfolios
 - Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Grasshopper
 - Hintergrundinformationen
 - Beschreibung des Funktionsprinzips und des Produktportfolios
 - Markt- und Wettbewerbsanalyse
- Winterdienst
 - Hintergrundinformationen
 - Beschreibung des Funktionsprinzips und des Produktportfolios
 - Markt- und Wettbewerbsanalyse



Profihopper



Grasshopper

Produkttypenbezogene Trainings in Präsenz

Wir heißen Sie von der Academy bei uns in einer der drei unten aufgeführten Wochen für ein Präsenztraining herzlich willkommen. Tauchen Sie mit unseren motivierten Trainern tiefer in die AMAZONE Produktwelt ein, legen Sie selbst Hand an und überzeugen sich selbst von der Qualität und Innovationskraft unserer Maschinen.

Zusammen mit Ihnen erstellen wir gern ein individuell auf Ihre Bedürfnisse und Anforderungen aus dem heimischen Markt zugeschnittenes Training in den folgenden Wochen:

2022	KW48	28. November - 02. Dezember
2023	KW03	16. Januar - 20. Januar
	KW09	27. Februar - 03. März

Hinweis:

Diese Trainings bieten wir für unsere internationalen Partner an. Bei Interesse melden Sie sich bitte über Ihren Länderverantwortlichen bei uns, der AMAZONE Academy.



Düngetechnik

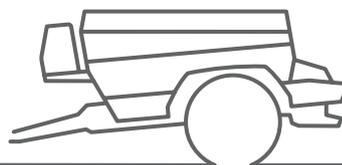
In unseren Trainings zur Düngetechnik machen wir Sie vertraut mit der AMAZONE Produktpalette im angebauten und gezogenen Segment unserer Düngestreuer.

Wir zeigen und erklären Ihnen den Grundaufbau, die Funktionsweise und Ausstattungsvarianten unserer Maschinen, die uns seit Jahrzehnten als eine der führenden Hersteller auszeichnen. Wir geben Ihnen das Wissen unseres Spreader Application Centers weiter und veranschaulichen Ihnen die Vorteile und enormen Einsparpotentiale bei der richtigen Anwendung unserer modernen Düngetechnik. In der Academy halten wir eine Vielzahl an Maschinen in verschiedenen Ausstattungen unseres aktuellen Produktprogramms für Sie bereit und stehen für Trainings zur Verfügung.

Die Firmenphilosophie von AMAZONE im Bereich Düngetechnik, sowohl beim Bau als auch in der Anwendung der Maschinen, ist ohne Vergleich im Wettbewerb und zeigt sich in ihrer Innovationskraft am Markt und in den Resultaten auf dem Feld.

Diese Philosophie und unser Wissen würden wir Ihnen gerne in unseren Trainings näher bringen und Sie in Ihren angeforderten Schwerpunkten unterstützen.

Je nach Auswahl der Maschinen und Themen können wir unsere Maschinen Hands-On zum Anfassen in unseren Trainingshallen präsentieren oder bei passenden Gelegenheiten eine Feldfahrt vornehmen.





Pflanzenschutz

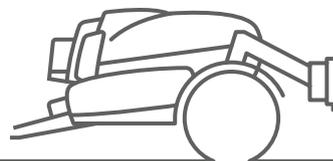
In unseren Trainings zur Pflanzenschutztechnik machen wir Sie vertraut mit der AMAZONE Produktpalette im Bereich der angebauten, gezogenen und selbstfahrenden Feldspritzen.

Wir zeigen und erklären Ihnen den Grundaufbau und die Funktionsweise unserer Maschinen, die uns seit Jahrzehnten als eine der führenden Hersteller auszeichnen. Zusätzlich lernen Sie unsere Ausstattungsvarianten kennen und wir veranschaulichen Ihnen die Vorteile und enormen Einsparpotentiale bei der richtigen Anwendung unserer modernen Spritztechnik.

In der Academy halten wir eine Vielzahl an Maschinen in verschiedenen Ausstattungen unseres aktuellen Produktprogramms für Sie bereit und stehen für Trainings zur Verfügung.

Die Firmenphilosophie von AMAZONE im Bereich Pflanzenschutztechnik, sowohl beim Bau als auch in der Anwendung der Maschinen, ist ohne Vergleich im Wettbewerb und zeigt sich in ihrer Innovationskraft am Markt und in den Resultaten auf dem Feld. Diese Philosophie und unser Wissen würden wir Ihnen gern in unseren Trainings näher bringen und Sie in Ihren angeforderten Schwerpunkten unterstützen.

Je nach Auswahl der Maschinen und Themen können wir unsere Maschinen Hands-On zum Anfassen in unseren Trainingshallen präsentieren oder bei passenden Gelegenheiten eine Feldfahrt vornehmen.





Sätechnik & aktive Bodenbearbeitung

In unseren Trainings zur Sätechnik machen wir Sie vertraut mit der AMAZONE Produktpalette in der angebauten Sätechnik und der Großflächen- und Einzelkorn-Sätechnik inklusive unserer Frontbehalter, Packer und aktiven Bodenbearbeitung.

Wir zeigen und erklären Ihnen den Grundaufbau und die Funktionsweise unserer Maschinen, die uns seit Jahrzehnten im Markt etablieren. Zusätzlich lernen Sie unsere Ausstattungsvarianten kennen und wir veranschaulichen Ihnen die Vorteile und enormen Einsparpotentiale und Ertragssteigerungen bei der richtigen Anwendung unserer modernen Sätechnik.

In der Academy halten wir eine Vielzahl an Maschinen in verschiedenen Ausstattungen unseres aktuellen Produktprogramms für Sie bereit und stehen für Trainings zur Verfügung.

Die Firmenphilosophie von AMAZONE im Bereich Sätechnik und aktiver Bodenbearbeitung, sowohl beim Bau als auch in der Anwendung der Maschinen, ist ohne Vergleich im Wettbewerb und zeigt sich in ihrer Innovationskraft am Markt und in den Resultaten auf dem Feld.

Diese Philosophie und unser Wissen würden wir Ihnen gern in unseren Trainings näher bringen und Sie in Ihren angeforderten Schwerpunkten unterstützen.

Je nach Auswahl der Maschinen und Themen können wir unsere Maschinen Hands-On zum Anfassen in unseren Trainingshallen präsentieren oder bei passenden Gegebenheiten eine Feldfahrt vornehmen.

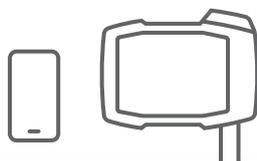




Elektronik, Terminals und Apps

In unseren Trainings zur Elektronik machen wir Sie vertraut mit der AMAZONE Produktpalette im Bereich der Elektroniklösungen von AMAZONE.

Wir zeigen Ihnen die Grundstruktur und die Funktionsweise unserer Terminals, die wir angelehnt an die Bedürfnisse aus der Praxis entwickelt haben und die kontinuierlich mit den wachsenden Anforderungen verbessert werden. Zusätzlich gehen wir mit Ihnen live an den Maschinen unsere Applikationen für Smartphones und Tablets durch und zeigen Ihnen, wie diese in Kombination mit unserer Technik enorme Einspar- und Ertragspotentiale möglich machen.





Bodenbearbeitung

In unseren Trainings zur Bodenbearbeitung machen wir Sie vertraut mit der AMAZONE Produktpalette in unserer passiven und wendenden Bodenbearbeitung.

Wir zeigen und erklären Ihnen den Grundaufbau und die Funktionsweise unserer Maschinen, die uns seit Jahrzehnten im Markt etablieren. Zusätzlich lernen Sie unsere Ausstattungsvarianten kennen und wir veranschaulichen Ihnen die Vorteile und enormen Einsparpotentiale und Ertragssteigerungen bei der richtigen Anwendung unserer modernen Sätechnik.

In der Academy halten wir eine Vielzahl an Maschinen in verschiedenen Ausstattungen unseres aktuellen Produktprogramms für Sie bereit und stehen für Trainings zur Verfügung.

Die Firmenphilosophie von AMAZONE im Bereich der passiven Bodenbearbeitung, sowohl beim Bau als auch in der Anwendung der Maschinen, ist ohne Vergleich im Wettbewerb und zeigt sich in ihrer Innovationskraft am Markt und in den Resultaten auf dem Feld. Diese Philosophie und unser Wissen würden wir Ihnen gern in unseren Trainings näher bringen und Sie in Ihren angeforderten Schwerpunkten unterstützen.

Je nach Auswahl der Maschinen und Themen können wir unsere Maschinen Hands-On zum Anfassen in unseren Trainingshallen präsentieren oder bei passenden Gegebenheiten eine Feldfahrt vornehmen.



Neuverkäufertraining – National & International

Folgen Sie der Einladung unserer Verkaufsförderung und lernen Sie als neuer Vertriebspartner die Welt von AMAZONE direkt in unserem Stammwerk in Hasbergen-Gaste kennen.

In dem von uns speziell zusammengestellten Programm bekommen Sie in einem abwechslungsreichen Training die Grundlagen unserer Produkte vermittelt und genießen einen ersten Eindruck unserer Kultur bei AMAZONE. Inhaltlich werden in den zwei Tagen Grundlagen der Produktlinien Pflanzenschutz, Düngetechnik, Sätechnik und Bodenbearbeitung behandelt. Um unserem Trainingsmotto so viel Theorie wie nötig, so viel Praxis wie möglich zu folgen, wird bei diesem Training viel praktisch an unseren Maschinen im ACTIV-Center und auf den Versuchsanlagen vor unserem Stammwerk trainiert.

Neuverkäufertraining International



KW45 - 07. - 11. Nov.



AMAZONEN-WERKE
H. Dreyer SE & Co. KG
ACTIVE-Center
Am Amazonenwerk 9-13
49205 Hasbergen-Gaste

Neuverkäufertraining National



KW04 - KW06
23. Jan. - 10. Feb.



AMAZONEN-WERKE
H. Dreyer SE & Co. KG
ACTIVE-Center
Am Amazonenwerk 9-13
49205 Hasbergen-Gaste



- In unserem 2-tägigen Training lernen Sie neben der Theorie und der Praxis an den Maschinen unsere 4 Produktlinien kennen. Ein unterhaltsames Rahmenprogramm mit Werksbesichtigung in Gaste und Bramsche und ein gemeinsames Abendessen runden die abwechslungsreiche Veranstaltung ab.



- Wir freuen uns darauf, Ihnen AMAZONE vorstellen zu dürfen. Bei Interesse für das internationale Neuverkäufertraining treten Sie bitte über Ihren Länderverantwortlichen an uns als Academy heran.



- Für die Trainings im nationalen Bereich wird unsere Verkaufsförderung im Herbst wie gewohnt an unsere Handelspartner mit konkreten Terminen herantreten. Sollten Sie keine Nachricht bekommen, melden Sie sich bitte bei Frau Sabine Spellmeyer (sabine.spellmeyer@amazone.de).

Basiskurs – Fahrertraining

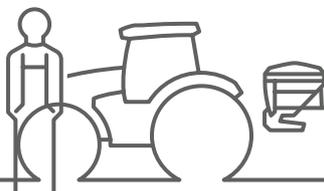
Der praktische Umgang mit den Maschinen ist unumgänglich und Grundvoraussetzung für einen adäquaten Einsatz im Feld. Unsere Fahrertrainings stellen ein anwenderspezifisches Kursangebot speziell für Ihre Kunden dar. Dabei wird der praktische Einsatz an dem jeweiligen Maschinentyp geschult und vor allem im Feldeinsatz getestet. Arbeitskleidung (In- und Outdoor) ist daher unbedingt von den Teilnehmern selbst mitzubringen.

Das Angebot der Fahrertrainings richtet sich an Anwender der Maschine sowie Ihr Servicepersonal. Aktuell angebotene Kurse werden Ihnen im AMAZONE Portal unter der Rubrik „Servicetraining – Fahrertraining“ angezeigt. Hier können Sie wie gewohnt die Teilnehmer anmelden.

 **1 Tag**

 **100,00 €** (exkl. MwSt.)

 **Diverse Trainingsorte**
Ihren Trainingsort finden
Sie im AMAZONE-Portal



Allgemeine Teilnahmebedingungen

§ 1 Anwendungsbereich

Diese Allgemeinen Geschäftsbedingungen gelten für die Durchführung von Servicetrainings, Ersatzteiltrainings, Importeurstrainings und Fahrertrainings (nachfolgend „Training“) der AMAZONEN-WERKE H. Dreyer GmbH & Co. KG, Hasbergen-Gaste. Mündliche Nebenabreden bestehen nicht. Allgemeine Geschäftsbedingungen (AGB) des Kunden finden nur Anwendung, wenn wir ihnen ausdrücklich schriftlich zugestimmt haben.

§ 2 Anmeldung und Vertragsschluss

2.1 Auf unserer Internetseite www.amazone.de informieren wir über Inhalte, Konditionen und Merkmale (Zeiten, Orte, Zielgruppen) der von uns angebotenen Trainings. Die Darstellung stellt kein Vertragsangebot dar, sondern ist eine unverbindliche Aufforderung, diese wahrzunehmen. Es besteht kein Anspruch auf Teilnahme an den von uns angebotenen Trainings. Die Anmeldung zu den Trainings erfolgt ausschließlich online über <https://portal.amazone.de>. Nach der Online-Anmeldung erhält der Kunde eine automatische Zugangsbestätigung per Mail. Diese dokumentiert zunächst nur, dass wir die Anmeldung erhalten haben und stellt noch keine Annahme des Angebotes des Kunden dar.

2.2 Aus organisatorischen Gründen sind die Teilnehmer je Servicepartner wie folgt begrenzt:

- Servicetrainings:
Max. 3 Personen je Servicepartner
- Ersatzteiltrainings: keine Begrenzung
- Importeurstrainings:
Max. 10 Personen je Importeur
- Fahrertraining:
Max. 2 Personen pro Auftragsnummer

2.3 Da die Teilnehmerzahl für unsere Trainings begrenzt ist, berücksichtigen wir die Anmeldungen in der Reihenfolge ihres Eingangs. Nach Prüfung der Verfügbarkeit eines Teilnehmerplatzes bestätigen wir die Buchung verbindlich. Das Vertragsverhältnis kommt erst mit dieser Auftragsbestätigung und entsprechend deren Inhalt zustande. Anmeldungen, bei denen wir lediglich Wartplätze vergeben oder die zunächst „unter Vorbehalt“ angenommen wurden (z.B. wegen Ausbuchung der Veranstaltung), werden erst dann verbindlich, wenn wir Ihnen einen festen Teilnehmerplatz zuweisen und damit den Vertragsabschluss bestätigen.

2.4 Der Anmeldeschluss richtet sich nach der folgenden Übersicht:

- Servicetrainings:
10 Tage vor dem jew. Trainingstermin
- Ersatzteiltrainings:
5 Tage vor dem jew. Trainingstermin
- Importeurstrainings:
20 Tage vor dem jew. Trainingstermin
- Fahrertraining:
10 Tage vor dem jew. Trainingstermin

Bei zu geringer Teilnehmerzahl behalten wir uns nach Rücksprache mit den angemeldeten Teilnehmern die Zusammenlegung bzw. Absage eines Trainings vor.

2.5 Voraussetzung für die Anmeldung zu Kursen „Stufe 2“ ist, dass innerhalb der letzten zwei Jahre ein Kurs „Stufe 1“ oder ein Kurs „Stufe 2“ von der teilnehmenden Person in der entsprechenden Maschinengattung absolviert worden ist.

§ 3 Teilnahmegebühren und Zahlungsbedingungen

3.1 Die Teilnahmegebühr für ein Training ergibt sich aus den Angaben zum jeweiligen Training auf www.amazone.de. Sie wird mit Vertragsabschluss fällig.

3.2 Die Teilnahmegebühren sind innerhalb von 14 Tagen nach Rechnungseingang zu entrichten. Ist die Zahlungsfrist überschritten und der Rechnungsbetrag bis Trainingsbeginn nicht auf unserem Konto eingegangen, sind wir berechtigt, die Teilnahme am gebuchten Training zu verweigern. Alle Teilnahmegebühren verstehen sich zuzüglich der zur Zeit der Leistung geltenden Mehrwertsteuer.

§ 4 Abmeldung und Ummeldung

4.1 Jede Abmeldung vor einer Veranstaltung muss schriftlich oder per E-Mail an: trainingcenter@amazone.de bei uns eingehen.

4.2 Bei einer Abmeldung bis spätestens 5 Werktage vor Beginn des Trainings fallen keine Teilnahmegebühren an. Danach oder bei Nichtantritt der Veranstaltung ohne Abmeldung ist die volle Teilnahmegebühr zu zahlen.

4.3 Wird bei einer Absage durch den Teilnehmer ein zahlender Ersatzteilnehmer gemeldet, der die Voraussetzungen zur Teilnahme an der Veranstaltung erfüllt, fällt keine Stornogebühr an.

§ 5 Vorbehalt - Ausfall

5.1 Wir können ein geplantes Training verschieben oder absagen, wenn die erforderliche Mindestteilnehmerzahl nicht erreicht wird. Bei Ausfall eines Trainings durch Krankheit des Trainers bzw. höhere Gewalt oder sonstige nicht vorhersehbare Ereignisse besteht kein Anspruch auf die Durchführung der Veranstaltung. Bei Absage oder Ausfall eines Trainings wird keine Teilnahmegebühr fällig. Die Teilnehmer werden hiervon rechtzeitig in Kenntnis gesetzt und bereits gezahlte Teilnahmegebühren zurückerstattet. Weitergehende Haftungs- und Schadenersatzansprüche, insbesondere Ersatz von Reisekosten oder Arbeitsausfall, sind ausgeschlossen, soweit nicht Vorsatz oder grobe Fahrlässigkeit durch uns vorliegt.

5.2 Wir behalten uns vor, Änderungen beim Einsatz von Trainern vorzunehmen, wenn dies aus sachlichen Gründen notwendig ist. Der für ein Training angegebene Stundenumfang ist ein Richtwert und abhängig von der Teilnehmerzahl; er kann im Einzelfall reduziert werden, jedoch nicht um mehr als 20%. Die Entscheidung trifft der jeweilige Trainer.

§ 6 Ausschluss von Teilnehmern

6.1 Wir sind berechtigt, einzelne Teilnehmer von einem Training auszuschließen, wenn diese durch ihr Verhalten den planmäßigen Ablauf des Trainings stören, das Trainingserlebnis bzw. den Trainingserfolg der anderen Teilnehmer beeinträchtigen oder einen anderen Teilnehmer oder Trainer in unverhältnismäßiger Weise beschimpfen, beleidigen, bedrohen oder tätlich angreifen. Im Falle eines Ausschlusses besteht kein Anspruch auf Rückzahlung bereits entrichteter Teilnahmegebühren.

§ 7 Haftung

7.1 Wir haften nach den gesetzlichen Bestimmungen, wenn der Kunde Schadenersatzansprüche geltend macht, die auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit, einschließlich von Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit unserer Vertreter oder Erfüllungsgehilfen beruhen. Soweit uns keine vorsätzliche Vertragsverletzung angelastet wird, ist die Schadenersatzhaftung dabei allerdings auf den vorhersehbaren, typischerweise eintretenden Schaden begrenzt.

7.2 Wir haften nach den gesetzlichen Bestimmungen, sofern wir schuldhaft eine wesentliche Vertragspflicht verletzen; wesentliche Vertragspflichten sind solche, deren Erfüllung den Vertrag

prägt und auf die der Kunde vertrauen darf. In diesem Fall ist aber die Schadenersatzhaftung auf den vorhersehbaren, typischerweise eintretenden Schaden begrenzt.

7.3 Die Haftung wegen schuldhafter Verletzung des Lebens, des Körpers oder der Gesundheit bleibt unberührt; das gilt auch für die zwingende Haftung nach dem Produkthaftungsgesetz und aus unerlaubter Handlung.

7.4 Eine weitergehende Haftung auf Schadenersatz als in den vorstehenden Bedingungen im Einzelnen vorgesehen, ist – ohne Rücksicht auf die Rechtsnatur des geltend gemachten Anspruchs – ausgeschlossen. Dies gilt insbesondere für Schadenersatzansprüche aus Verschulden bei Vertragsabschluss, wegen sonstiger Pflichtverletzungen oder wegen deliktischer Ansprüche auf Ersatz von Sachschäden gemäß § 823 BGB. Zudem haften wir nicht, sofern der Kunde aus den Vorschriften des gewerblichen Rechtsschutzes in Anspruch genommen wird.

7.5 Die Begrenzung nach Ziff. 7.4 gilt auch, soweit der Kunde anstelle eines Anspruchs auf Ersatz des Schadens statt der Leistung Ersatz nutzloser Aufwendungen verlangt.

7.6 Soweit die Schadenersatzhaftung uns gegenüber ausgeschlossen oder eingeschränkt ist, gilt dies auch im Hinblick auf die persönliche Schadenersatzhaftung unserer Angestellten und Arbeitnehmer, Mitarbeitervertreter und Erfüllungsgehilfen.

7.7 Es wird keine Haftung für die Beschädigung oder Verschmutzung von eigener Kleidung übernommen. Des Weiteren übernehmen die AMAZONEN-WERKE keine Haftung für den Verlust oder die Beschädigung von persönlichen Gegenständen während des gesamten Aufenthaltes.

§ 8 Arbeitssicherheit

8.1 Arbeitsschuhe sowie Kleidung sind nach den gültigen Sicherheitsvorschriften vom Trainingsteilnehmer eigenständig mitzubringen und während des gesamten Trainings zu tragen. Bei fehlender Sicherheitsausrüstung behalten wir uns vor, den/die Trainingsteilnehmer/in von unserem Training auszuschließen.

8.2 Es besteht die Möglichkeit sich leihweise Sicherheitskappen an die Schuhe zu legen, wobei eine Leihgebühr von 10,00 € pro Tag in Rechnung gestellt wird.

§ 9 Urheberrechte

Alle Trainingsunterlagen (gleich, in welcher Form) unterliegen dem Urheberrecht und dürfen zu keiner Zeit und unter keinen Umständen reproduziert, verarbeitet, vervielfältigt, verbreitet oder zur öffentlichen Wiedergabe benutzt werden. Sie sind nur für den persönlichen Gebrauch der Trainingsteilnehmer bestimmt.

§ 10 Sonstige Bestimmungen

10.1 Gerichtsstand ist 49205 Hasbergen, Bundesrepublik Deutschland. Wir haben das Recht, auch an dem für den Kunden zuständigen Gericht zu klagen oder an jedem anderen Gericht, das nach nationalem oder internationalem Recht zuständig sein kann.

10.2 Erfüllungsort ist ebenfalls 49205 Hasbergen, Bundesrepublik Deutschland.

10.3 Der Kunde erklärt sich damit einverstanden, dass wir Daten nach Maßgabe des Bundesdatenschutzgesetzes speichern.

10.4 Es gilt das Recht der Bundesrepublik Deutschland unter Ausschluss der Verweisungsnormen des Deutschen Internationalen Privatrechts und des UN-Kaufrechts.



AMAZONE

AMAZONEN-WERKE H. Dreyer SE & Co. KG

Postfach 51 · D-49202 Hasbergen-Gaste

Telefon +49 (0)5405 501-0 · Fax +49 (0)5405 501-147

E-Mail amazone@amazone.de

www.amazone.de