

БЫТЬ БЛИЖЕ К РОССИЙСКОМУ КРЕСТЬЯНИНУ

СОВРЕМЕННАЯ ТЕХНИКА

Выставка «Золотая Нива - 2007», проходившая в г. Усть-Лабинске с 23 по 26 мая, для немецкой компании «Amazon» стала новой точкой отсчета в работе на российском рынке сельхозмашин. Во-первых, организацией выставочного стенда «Amazon» занимались ее дилеры в Южном федеральном округе компании «Подшипник», «АСТ», специалисты которых и представляли выставленную технику. Во-вторых, участникам и гостям «Золотой Нивы» немецкая компания представила самые востребованные образцы почвообрабатывающей, посевной техники, опрыскивателей и разбрасывателей удобрений, а также новинки.



К. Драйер. – Мы хотим показать кубанским аграриям, что «Amazon» - преуспевающая компания, с которой можно иметь дело, а с нашей техникой - значительно повысить эффективность растениеводства.

ПОСЛЕ торжественного открытия выставки г-н Драйер принял участие в совещании технического и инженерного корпуса АПК Кубани. Выступая перед его участниками, он отметил:

- Я приехал на Кубань по нескольким причинам. Во-первых, до этого я никогда не был в Краснодарском крае, но всегда хотел познакомиться с этим развитым сельскохозяйственным регионом России: узнать о положении дел на полях, востребованности той или иной техники, работе дилеров, ее соответствии европейским требованиям, будь то логистика, сервисное обслуживание или проработка дополнительных схем продаж. Во-вторых, я придаю большое значение личным встречам с сельхозтоваропроизводителями, эксплуатирующими нашу технику. Они помогают понять, где мы, возможно, недорабатываем и что предпринять для усовершенствования наших машин и орудий. В-третьих, я всегда стремлюсь ближе познакомиться с руководителями, определяющими аграрную политику в том или ином регионе. В-четвертых, здесь, на Кубани, я хочу встретиться с учеными КубГАУ, проявившими интерес к нашей технике и выразившими желание оснастить ею свою учебную базу, и провести переговоры о нашем дальнейшем сотрудничестве. И, наконец, в программе пребывания на Кубани я запланировал встречу с директором краснодарского завода «КЛААС»: мы хотим изучить опыт его работы в России, построения эффективной системы сбыта и обслуживания клиентов.

Говоря о сегодняшней работе компании, ее представительств и дилерской сети, г-н К. Драйер дал ей положительную оценку:

- Несмотря на то что «Amazon» появилась в южном регионе несколько позже других западных компаний, состояние дел меня радует. Растут продажи техники, ее ассортимент, число клиентов. Наша техника пользуется спросом как в крупных хозяйствах, так и в небольших фермерских. Дилерская сеть «Amazon» вот-вот заработает на полную мощность. Мы дорожим сотрудничеством с такими компаниями, как «Бизон», «Подшипник», «АСТ», и другими. Несколько моделей техники «Amazon» начало производить совместное российско-немецкое предприятие в Самаре «Амазоне-Евротехника». Мы регулярно организуем «дни поля», на которых пропагандируем нашу технику и возможности. Все это в целом работает на имидж «Amazon», который из года в год растет.

Господин Драйер коротко рассказал об образцах техники, представленных на выставке и принявших участие в демонстрационном показе в поле. Это пропашные сеялки серии ЕД, зерновая ДМС, разбрасыватели удобрений, включая последние разработки с объемным бункером, опрыскиватели серии UG 3000, а также почвообрабатывающие орудия «Catros». Причем все это не выставочные экспонаты, а техника, приобретенная кубанскими хозяйствами ранее и эффективно эксплуатируемая не один год.

К слову сказать, программу визита в Краснодарский край К. Драйер выполнил до последнего пункта. Посетив агрохолдинг «Кубань» и осмотрев сельхозугодья этого передового хозяйства Усть-Лабинского района, он дал высокую оценку уровню агротехники и состоянию полей, охарактеризовав их как соответствующие европейскому уровню. Большой интерес у немецкого руководителя вызвал созданный в хозяйстве центр импортной техники. Изучив состояние амазоновских

машин, он попросил инженерно-технических работников предприятия дать отзыв о качестве немецкой техники, высказать свои пожелания, что нужно сделать, чтобы она стала более надежной и эффективной, доступной в обслуживании.

По завершении деловой программы в беседе с корреспондентом «Агропромышленной газеты юга России» К. Драйер отметил хороший уровень организации выставки, высоко оценив состоявшийся диалог с представителями региональной власти, аграриями, дилерами, учеными. Следующим этапом намечившегося плодотворного сотрудничества станет «Российский день поля», который пройдет в Ростовской области со 2 по 4 июля. На нем компания «Amazon» еще раз представит технические новинки, показанные в рамках «Золотой Нивы», а также совершенно новые экспонаты. Среди них почвообрабатывающее орудие «Catros» 7,5 м, опрыскиватель UG 3000 производства самарского завода (с качественно новой схемой расположения и складывания рабочих крыльев), сеялки «Zitan» и ДМС, а также линейка моделей для фермеров. Большая часть орудий будет демонстрироваться как на стационарной площадке, так и в полевых условиях - агрегатированная с тракторами зарубежного и отечественного производства.

Пользуясь случаем, г-н Драйер пригласил руководителей и специалистов АПК посетить «Российский день поля» и экспозицию компании «Amazon» на ней.

Выставка «Золотая Нива» завершилась полевой демонстрацией более чем 200 машин, в том числе и «Amazon». Это опрыскиватель UG 3000, зерновая сеялка ДМС, дисковая борона «Catros», вызвавшие неподдельный интерес у специалистов. Организаторы и жюри выставки высоко оценили участие «Amazon» в «Золотой Ниве - 2007», присудив ей серебряную медаль за представленную сельхозтехнику. Вручая награду представителю компании, заместитель губернатора Кубани по вопросам АПК Н. П. Дьяченко поблагодарил в его лице всех сотрудников «Amazon» за пропаганду современных технологий в регионе и поставку качественной и надежной техники.

С. ДРУЖИНОВ
Фото автора



Справа налево: вице-губернатор Кубани Н. П. Дьяченко, управляющий директор «Amazonen Werke» К. Драйер и руководитель отдела экспорта «Amazonen Werke» по России и Казахстану В. Буксман

ООО «Амазоне»: 142100, Россия, Московская обл., г. Подольск, ул. Комсомольская, 1. Тел. (095) 774-27-04, факс (495) 774-27-04. E-mail: Evgeny.Schilkin@amazon.ru
www.amazon.ru

Представительство фирмы «AMAZONEN-WERKE» в г. Ростове-на-Дону: тел. 8 (863) 277-20-69, 8-961-270-27-77. E-mail: Petr.Brovkov@amazon.ru

Официальные дилеры «AMAZONEN-WERKE»:

ООО «МТС» - г. Ростов-на-Дону, тел./факс: (863) 253-27-56, 253-27-02. E-mail: mts@aaanet.ru
Компания «Бизон» - 344093, г. Ростов-на-Дону, ул. Днепропетровская, 81/1. Тел. 8 (863) 290-86-86 (отдел импортной техники). E-mail: bizon@bizon2001.ru
ЗАО ТД «ПОДШИПНИК» - 352332, Краснодарский край, г. Усть-Лабинск, ул. Заполотняная, 21. Тел./факс: (86135) 4-09-09, 2-14-05 (доб. 310, 311, 315, 316). E-mail: sales@bearings.kuban.ru
«АСТ» - 350012, г. Краснодар, ул. Красных Партизан, КНИИСХ им. Лукьяненко, ЦУ, тел. (861) 227503, факс (861) 2226865.
ООО «Надежда» - 356220, Ставропольский край, Шпаковский район, с. Надежда, ул. Сладнева, 1; тел./факс 8 (86553) 3-32-47.

